

★インターネットショップ活用セミナー★

オンラインショップの仕組みと仕掛け ～売れるお店と売れないお店の分岐点～

オンラインショップは、

- 「実店舗に比べ低資金で開業できる」
- 「全国に事業展開できる」
- 「売上やお客様の反応を即座に把握できる」

などの利点があります。

しかし、お店を見つけて来店してもらい、お店・商品に気に入ってもらわなくては、商品やサービスを購入してもらえません。そのためには、ネットの強みを活かしたツール・テクニックを最大限に活用し、効果的なPR・集客、きめ細やかな接客がカギとなります。本セミナーでは、オンラインショップの基本を、成功事例だけでなく、失敗事例も共にお話致します。



セミナー参加者全員に
店長様の実体験レポート
『店長奮闘記』
無料プレゼント



◇ 講座1 14:00～14:40

インターネットショップの可能性と地域からの発信

◇ 講座2 15:00～15:30

『「楽天市場」成功店舗に学ぶ』 ゲストスピーカー 『HOLLEYWOOD』 店長 松藤 氏（北見市）

◇ 講座3 15:40～

個別相談会（1時間程度）※ 参加希望者のみ対象となります。

日時：	平成22年 2月16日(火)
会場：	ホテル黒部 〒090-0047 北見市北7条西1丁目 TEL0157-23-2251
申込：	平成22年 2月 5日(金)締め切り 裏面の申込必要事項をご記入の上、FAXでご送付ください。

申し込みを希望される方は、下記必要事項をご記入の上、FAXにてご送付ください。

FAX:0157-22-2282

インターネットショップ活用セミナー
オンラインショップの仕組みと仕掛け

参加申込書

貴社名			
住所	〒		
出席者		役職	
連絡先	TEL		FAX
	e-mail		
主なご商材			

終了後、講師とグループ相談をできる機会を設けております(30分程度)
実際に自社の商材はネットにあうのか、どういう準備が必要なのかを個別にお話いたします。

希望する ・ 希望しない

(どちらかにチェックしてください)

※グループ相談は先着順となりますので、定員になり次第締め切らせていただきます。
※また個別面談をご希望の事業者様は、小さいものであれば御商材をお持ちください。

- お申込受付後、受付確認書をFAXでお送りいたします。
- 受付確認書が届かない場合は、お手数ですが、下記までお問い合わせください。
- お申込の際にいただいた個人情報は、本セミナーに関するお問い合わせ等、運営業務にて使用いたします。

● 主催・共催 ●

- ・地域力連携拠点(北見商工会議所)
- ・北見市産学官連携推進協議会

● お申込・お問合せ先 ●

北見商工会議所 担当 服部

〒090-0023
北見市北3条東1丁目
TEL:0157-23-4111(代表)
FAX:0157-22-2282

● 会場へのアクセス ●

